



European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

ПРОТОКОЛ

от дейността на комисия, назначена със Заповед № 11/23.09.2014 г., за разглеждане, оценка и класиране на получените оферти за възлагане на обществена поръчка по реда на Глава 8а от ЗОП с предмет: „Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

Състав на комисията:

Председател: Райна Йовчева - Изпълнителен Директор на РСО „Марица”, притежаваща специфичен опит, свързан с предмета на поръчката;

Членове:

1. Иван Тодоров Карчев – правоспособен юрист и
2. Анна Ненова – Пеева - на длъжност Сътрудник по управление на Европейски проекти и програми при РСО „Марица”, притежаваща специфичен опит, свързан с предмета на поръчката

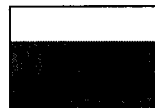
Комисията проведе публично заседание по реда, определен в чл. 101г, ал. 3 от ЗОП и в съответствие с разпоредбите на Заповед № 11/23.09.2014 г. на Председателя на РСО „Марица“, на 02.10.2014 г. в 10:30 часа в сградата на Възложителя, намираща се в с. Клокотница, Община Хасково, Бизнес Инкубатор, бяха направени следните констатации:

1. Подадени оферти за участие – 3 бр., както следва:

1. „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД – оферта с вх. № 1/26.09.2014 г., подадена в 14:20 часа. Участникът се представлява от КАЛИН ЦЕКОВ.
2. Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“ (с водещ партньор ЮЛНЦ „Сдружение за регионално социално и икономическо развитие“, седалище и адрес на управление: гр. Хасково, бул. Илинден № 32-38, вх. Б, ет. 7, ап. 53, Булстат 176716686 и партньор „Евроконсултантс България С.А.“ АД, седалище и адрес на управление: гр. София, ул. Цар Асен № 29, ЕИК 175114503 според договора за обединение, но според други документи /декларация и техническа оферта/, водещ партньор е „Евроконсултантс България С.А.“ АД, т. е. установява се очевидна/явна

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № ВЗ.32.02/31.12.2013 г.

фактическа грешка относно водещия партньор в отделните документи от офертата) – оферта с вх. № 2/01.10.2014 г., подадена в 14:46 часа. Участникът се представлява от ЕВГЕНИЙ ИВАНОВ.

3. „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД - оферта с вх. № 3/01.10.2014 г., подадена в 16:18 часа. Участникът се представлява от ЛЮБОМИР ГАНЕВ.

2. Офертите са подадени в определения от възложителя срок.

3. На публичното заседание на комисията по отваряне на предложенията **не присъстват** представители на участниците, **ниито други лица** освен членовете на комисията.

Председателят на комисията отвори постъпилите оферти и оповести ценовото предложение на участниците. Предложената от участниците цена за изпълнение на поръчката е:

- За „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД – **42 000 лева без ДДС.**
- За Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“ – **33 900 лева без ДДС.**
- За „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД – **36 000 лева без ДДС.**

Комисията разгледа представените от участниците документи и установи, че предложенията отговарят на изискванията на възложителя относно форма и съдържание, подробно описани в публичната покана за набиране на предложения за възлагане на поръчката.

По време на разглеждането на офертите, с куриер – „Еконт Експрес“ ООД, представител на куриера - Станимир Георгиев, на 02.10.2014 г., в 13:11 часа, пристигна оферта от „Суперконсулт“ ООД. Поради това, че е получена след крайния срок, офертата беше върната, тъй като не е подадена в определения за това срок, а именно: 01.10.2014 г., 17:00 часа.

Комисията пристъпи към оценка на предложенията на участниците в съответствие с одобрената от възложителя методика на закрити заседания от 03.10.2014 г., 08.10.2014 г., 09.10.2014 г. и 13.10.2014 г., според която:

Класирането на офертите се извършва по критерий „Икономически най-изгодна оферта”.

1. Комплексна оценка за „икономически най-изгодна оферта”.

Комплексната оценка се изчислява по следната формула:

Комплексна оценка (КО) = ОТ + ОЦ,

Където „ОТ” е оценката по показател „Техническо предложение”

„ОЦ” е оценката по показател „Предлагана цена”

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

На първо място се класира участникът, получил най-много точки.

Максималният брой точки, който може да получи участник, е **100 т.**

Относителна тежест на показателите за оценяване:

ОТ = 60 точки, максимална стойност

ОЦ = 40 точки, максимална стойност

2. Броят на точките за показатели „Техническо предложение” („ОТ”) и „Предлагана цена” („ОЦ”) се изчисляват по следната методика:

Показател - „Техническо предложение” („ОТ”)

Оценката по показател „Техническото предложение” на всяко едно от предложенията се изчислява по следната формула:

$$ОТ = \frac{T_N}{T_{Nmax}} \times 60$$

където:

T_N – резултата от оценката на членовете на комисията за оценяваната оферта

T_{Nmax} – максималната стойност сред получените оценки на всички оферти

Техническото предложение съдържа следните задължителни компонента и се оценява както следва (максимален брой точки – 30 т.):

Качество на изпълнение	
I. Обяснителна записка	До 10 т
II. Организация на работата	До 10 т
III. Мерки за превенция и управление на потенциални рискове	До 10 т

Показател – „Предлагана цена” (ОЦ)

Показател „Предлагана цена” – с максимален брой **40 точки.**

Оценката по показател „Предлагана цена” на всяко едно от предложенията се изчислява по следната формула:

$$ОЦ = \frac{Ц_{min}}{Ц_n} \times 40$$

Project ‘Smart Specialization’

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

КЪДЕТО:

Ц_{min} – минималната предложена цена сред всички допуснати до оценка оферти

Ц_n – цената предложена в оценяваната оферта

ОЦ се изчислява до втория знак след десетичната запетая.

Преди да постъпи към оценяване на предложенията на участниците по предвидените в методиката показатели, комисията прегледа представените Техническо предложение /Образец 4/ и Ценово предложение /Образец 5/ и установи, че същите отговарят на всички изисквания на възложителя.

След задълбочено разглеждане и обсъждане на техническите предложения, при стриктно съобразяване с одобрената от възложителя методика, комисията единодушно определи оценката на постъпилите предложения по показател „Техническо предложение” („ОТ”) както следва:

За „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД:

По компонент **I. Обяснителна записка – 10 точки.**

Мотиви:

Предложението на участника по тази част от техническото предложение съдържа подробен списък и описание на дейностите, които той възнамерява да извърши по време на изпълнението на поръчката, необходими за постигане целите на договора и на изискванията на Техническата спецификация, както и подробно предложение относно управлението на договора, включително процедури за контрол с цел качествено и навременно изпълнение на поръчката. Описани са предвидените по проекта шест основни дейности и са представени действията, които участникът възнамерява да изпълни за осъществяването им и за постигане на целите на поръчката.

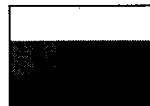
Участникът предлага допълнителна дейност 7 – „Проучване на възможностите за финансиране на фондовете от ЕС и други публични донори за предприятията от групата (кльстъра)“, което се приема за предимство на техническото му предложение. Това, което липсва към т. 1.1.2 – „Методология за постигане на целите на договора“, е с кои методи и техники ще се изпълни дейност 7.

Установява се, че участникът предлага много излишни теоретични текстове в техническото си предложение, по отношение на жизнения цикъл на проекта, SWOT анализ и стратегическо позициониране, което не се изисква и не придава добавена стойност на офертата.

По компонент **II. Организация на работата – 5 точки.**

Project ‘Smart Specialization’

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

Мотиви:

В изложението на участника относно тази част от офертата се предлага организационна структура, състояща се от четири равнища. Установява се, че в тази част от техническото си предложение участникът отново предлага изпълнението на седем дейности, разписани в частта – „Обяснителна записка“.

Участникът предлага разпределение на задачите и отговорностите на ключовите и неключовите експерти под формата на посочване на принципите, от които е направено разпределение. Не е предложено конкретно описание на задачи и отговорности за всеки експерт поотделно. При ключовите експерти предлага две степени на участие – водещо и поддържащо. В табличен вид е нагледно показано разпределението на експертите по дейности, като неключовите експерти се включват в изпълнението на дейност 6. Участникът е предложил организационна структура чрез схема.

По компонент III. Мерки за превенция и управление на потенциални рискове – 10 точки.

Мотиви:

В своето предложение участникът, по тази част от техническото си предложение, е представил таблица, в която са описани и анализирани всички идентифицирани от възложителя рискове (три на брой), които могат да окажат въздействие върху изпълнението на договора. За всеки от рисковете участникът е посочил възможните проявления, степента на въздействие, вероятността от настъпване и са посочени мерки за управление на рисковете. Изложението е кратко разписано, но степента на влияние на рисковете и предвидените мерки за предотвратяване/преодоляване и управление са конкретно описани и оценени.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Техническо предложение” („ОТ”) както следва:

Участник „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД – ОТ = $25/25 \times 60 = 60.00$ точки.

Комисията пристъпи към оценяване на предложението на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ).

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ) както следва:

Участник „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД – ОЦ = $33\,900/42\,000 \times 40 = 32.29$ точки.

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи комплексната оценка **КО** на участника както следва:

Участник „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД – КО = 60.00 + 32.29 = 92.99 точки.

За Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“:

По компонент **I. Обяснителна записка – 5 точка.**

Мотиви:

Предложението на участника по тази част от техническата оферта съдържа подробен списък и описание на дейностите, които той възнамерява да извърши по време на изпълнението на поръчката, необходими за постигане целите на договора и на изискванията на Техническата спецификация, както и подробно предложение относно управлението на договора, включително процедури за контрол с цел качествено и навременно изпълнение на поръчката (управление на качеството; управление на промените и система за управление на информацията) (стр. 9 – стр. 21). Не става ясно какво е предложението на участника за управление на договора, ако бъде избран за изпълнител. Установява се, че част от предложенията са теоретично представени, извадени от внедрените системи при участника и не са представени през призмата на настоящата поръчка. Описани са предвидените по проекта шест основни дейности и са представени действията, които участникът възнамерява да изпълни за осъществяването им и за постигане на целите на поръчката, като е налице и седма допълнителна дейност – „Предоставяне на консултантски услуги в подкрепа на бизнес планирането и управлението на иновациите за стартиращи фирми“, което се приема за предимство на техническото му предложение, макар че е формулирано общо без конкретни ангажименти.

В Списъка с предлаганите дейности за дейност 3 на стр. 12 е описано, че информацията до фирмите ще бъде разпространявана по електронна поща, след което в допълнение ще се осъществи връзка по телефон. Предвид това, че фирмите не обръщат голямо внимание на подобен тип поща, смятаме че този начин на разпространение на информация е твърде рисков. В описанието не е предложен друг начин за разпространение на информация, които имат повече публичност например – съобщения и обяви в медии или други. Посочено е, че се разчита на контакт с „правилните хора“ – собственици, управители, ръководители отдели и пр., но единствено контактът по електронна поща и по телефон, не гарантира желанието от възложителя достъп до тази целева група.

В Списъка с предлаганите дейности за дейност 4 на стр. 12 е посочено, че „Основната част от ангажимента ще бъде изпълнен от 4-та ключови експерта, включени в екипа на консултанта и подробно представени в т. 3“. В заданието възложителят е поискал 2-ма ключови експерта

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

– това са КЕ 1 Анализ и бизнес планиране и КЕ 2 Корпоративно управление. В декларацията образец 3 участникът предлага 3-ма (Ръководител на екипа, КЕ 1 Анализ и бизнес планиране, КЕ 2 Корпоративно управление), а тук се посочват 4-ма. Не е ясно дали участникът подхожда с разбиране или използва готова информация от други процедури или това е очевидна/явна фактическа грешка.

От изложеното в Списъка с предлаганите дейности за дейност 6 на стр. 13 не е достатъчно ясно как ще се изпълни дейността - изпълнение на бизнес плана на услугите. Наблегнато е на евентуалната нужда от обучение, но съществената част на дейността не е подробно описана. Установява се също така, че не са описани очакваните резултатите от договора и тяхната връзка с предвидените дейности.

На стр. 16, в точка 1.4, участникът следва да опише как планира да осъществи управлението на договора. От представеното изложение е видно, че участникът предлага предимно и изцяло за управление и изпълнение на „проекта“.

По компонент II. Организация на работата – 10 точки.

Мотиви:

В изложението на участника относно тази част от офертата се съдържа описание на предвидените за постигане от възложителя цели за всяка от предвидените основни дейности, както и на подхода, който участникът възнамерява да приложи за изпълнението на задачите и постигането на целите. Предвижда се активна комуникация с всички заинтересовани страни. Посочени са поименно основните експерти, на които участникът ще разчита за изпълнението на задачата и са посочени техните конкретни отговорности и задължения. В табличен вид е представено разпределението на задачите между ключовите експерти спрямо дейностите. В следваща таблица е посочена организацията на изпълнението и разпределението на задачите и отговорностите по отделните предложени седем дейности. Представен е План график за изпълнение на поръчката. Предвидено е извършването на редовни срещи и комуникация между представителите на възложителя и изпълнителя. На стр. 21 е описано, че отговорностите на Консултанта за изпълнението на поръчката ще бъдат поети от Ръководителя на екипа, който ще бъде подпомаган от ключовите експерти и от технически сътрудник.

По компонент III. Мерки за превенция и управление на потенциални рискове – 5 точки.

Мотиви:

Установява се, че на стр. 37 е посочено, че Ръководителят на екипа ще следи за настъпването на нормативни промени. Лицето което е предложено за проследяването на нормативните промени е с икономическо образование и комисията счита, че не е релевантно за тази дейност, въпреки, че е описано, че притежава необходимия опит, икономист да е водещата

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

фигура. Той може да подпомага юрист, но такъв не е предложен от участника за справянето с евентуалното настъпване на първия идентифициран от възложителя риск. И в тази част от техническото си предложение участникът продължава да описва „проекта“ в таблицата с рисковете. Участникът е описал 3 допълнителни риска, които са адекватни на предмета на поръчката, което се счита за предимство в тази част от офертата му.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Техническо предложение” („ОТ”) както следва:

Участник Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“ – ОТ = $20/25 \times 60 = 48.00$ точки.

Комисията пристъпи към оценяване на предложението на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ).

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ) както следва:

Участник Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“ – ОЦ = $33\,900/33\,900 \times 40 = 40.00$ точки.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи комплексната оценка КО на участника както следва:

Участник Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“ – КО = $48.00 + 40.00 = 88.00$ точки.

За „Д е н д К О Н С У Л Т И Н Г“ О О Д:

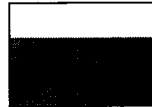
По компонент I. Обяснителна записка – 5 точки.

Мотиви:

Предложението на участника по този компонент съдържа подробен списък и описание на дейностите, които той възнамерява да извърши по време на изпълнението на поръчката, необходими за постигане целите на договора и на изискванията на Техническата спецификация, както и подробно предложение относно управлението на договора, включително процедури за контрол с цел качествено и навременно изпълнение на поръчката. Описани са предвидените по проекта шест основни дейности и са представени

Project ‘Smart Specialization’

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

действията, които участникът възнамерява да изпълни за осъществяването им и за постигане на целите на поръчката. За всяка от дейностите по договора е предвидено да се извършат необходимите логистично и техническо обезпечаване, осигуряване на лектори и експерти, осъществяване на информационни кампании, извършване на подбор на български и гръцки фирми и осъществяване на постоянна комуникация и взаимодействие с представителите на тези фирми и други. Разписан е вътрешният контрол, който ще се прилага при изпълнението на предмета на поръчката.

Направено е предложение за предвидените от участника мерки и начини за управление на договора. Посочено е, че изпълнението на договора е предвидено в различни места и в различни периоди от време и е предложен адаптивен подход за изпълнение. Предвидени са индикатори за изпълнение на дейностите и са посочени източниците на информация за индикаторите.

Разписани са адекватни на предмета на поръчката ключовите моменти, свързани с постигането на целите на договора.

Предложението е конкретно насочено към предмета на настоящата поръчка. Така например изчерпателно са изброени предимствата на клъстърването при прилагане на интелигентната специализация.

Както при предходните оферти не е описан начин за събиране на обратната информация.

От описанието на дейност 6 става ясно, че обучението е предварително идентифицирано като необходима услуга. Не са разписани ясно останалите услуги, които ще се предлагат.

И този участник предлага допълнителна дейност 7, предвид това, че разполага с много на брой юристи. Дейността се изразява в следене на нормативните документи, уреждащи материята, предмет на настоящата поръчка в сферата на бизнеса, конкурентоспособността, експорта, производството и други подобни области и при евентуални промени, уведомяване на възложителя и предоставяне на предложения за решения на конкретни проблеми, предвид измененото законодателство.

Тези констатации се приемат за предимство на техническото му предложение.

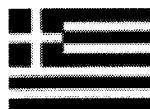
По компонент II. Организация на работата – 10 точки.

Мотиви:

В изложението на участника относно тази част от офертата се съдържа описание на предвидените за постигане от възложителя цели за всяка от предвидените основни дейности, както и на подхода, който участникът възнамерява да приложи за изпълнението на задачите и постигането на целите. Предвижда се активна комуникация с всички заинтересовани страни, изграждане на инфраструктурата, изготвяне на продуктите и реализация на разработения план, както и мониторинг и оценка на постигнатото на всеки етап от изпълнение на дейностите. Посочени са основните експерти, на които участникът ще разчита за изпълнението на задачата и са посочени техните отговорности и задължения. Поименно са

Project 'Smart Specialization'

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

посочени предложените експерти, като задачите и отговорностите им са разписани според компетенциите им. Разпределението на задачите и отговорностите е направено за конкретната обществена поръчка.

Направено е конкретно адекватно предложение за комуникацията между възложителя и изпълнителя.

По компонент III. Мерки за превенция и управление на потенциални рискове – 10 точки.

Мотиви:

В тази част от офертата си участникът е представил предложението си относно рисковете. Всички идентифицирани от възложителя рискове, които могат да окажат въздействие върху изпълнението на договора, са описани и анализирани. За всеки от рисковете участникът е посочил възможните проявления, степента на въздействие, вероятността от настъпване и са посочени мерки за управление на рисковете.

Участникът е описал 4 допълнителни риска, които са адекватни на предмета на поръчката, което се счита за предимство в тази част от офертата му.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Техническо предложение” („ОТ”) както следва:

Участник „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД – ОТ = $25/25 \times 60 = 60.00$ точки.

Комисията пристъпи към оценяване на предложението на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ).

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи оценката на участника по показател „Предлагана цена” (ОЦ) както следва:

Участник „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД – ОЦ = $33\,900/36\,000 \times 40 = 37.67$ точки.

Комисията, след прилагане на одобрената от възложителя методика единодушно определи комплексната оценка КО на участника както следва:

Участник „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД – КО = $60.00 + 37.67 = 97.67$ точки.

В съответствие с изискванията на нормативната уредба и изискванията на възложителя, комисията определи следното класиране на постъпилите оферти за определяне на изпълнител на обществена поръчка с предмет: „Специализирано хоризонтално консултиране

Project ‘Smart Specialization’

The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria





**European Territorial Cooperation Programme
Greece-Bulgaria 2007-2013
INVESTING IN OUR FUTURE**

„Специализирано хоризонтално консултиране по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

по проблеми на конкурентоспособността и практики за експорт, управление и мениджмънт на процесите и интелигентни производствени методики на утвърдени съществуващи компании в България” по проект: „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г.

Първо място:
Участник „Д енд Д КОНСУЛТИНГ“ ООД.
Комплексна оценка – 97.67 точки.

Второ място:
Участник „СИГМА КОНСУЛТИНГ“ ЕООД.
Комплексна оценка – 92.99 точки.

Трето място:
Участник Консорциум „ИНТЕЛИГЕНТНА СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ“
Комплексна оценка – 88.00 точки.

Комисията предлага на възложителя да сключи договор за възлагане на обществената поръчка с класирания на първо място участник.

Настоящият протокол, съставен на 13.10.2014 година, заедно с цялата документация и постъпилите 3 броя оферти се предават на възложителя за утвърждаване и предприемане на необходимите действия, в съответствие с разпоредбите на нормативната уредба.

Председател:

Утвърдил на^{14.10}.....2014 г.:

Членове : 1.

2.

Михаил Димков
Председател на РСО „Марина”



„Този документ е създаден в рамките на проект „Smart Specialization”, финансиран от Програма за европейско териториално сътрудничество Гърция-България 2007-2013, договор за безвъзмездна финансова помощ № В3.32.02/31.12.2013 г., финансиран от Европейския съюз чрез Европейски фонд за регионално развитие и националните фондове на Гърция и България. Цялата отговорност за съдържанието на Документа се носи от РСО „Марина” и при никакви обстоятелства не може да се счита, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Европейския орган.”

Project 'Smart Specialization'
The Programme is co-funded by the European Union (ERDF)
and National Funds of Greece and Bulgaria

